

BAB 3

METODE PENELITIAN

3.1. Jenis Penelitian

Penelitian ini adalah penelitian kualitatif menggunakan analisis deskriptif yang dirancang untuk menginformasikan sistem akuntansi penjualan pada perusahaan dagang dealer sepeda motor dengan menggunakan teknik wawancara dan dokumentasi. “penelitian deskriptif adalah penelitian yang berusaha mendeskripsikan suatu gejala, peristiwa, kejadian yang terjadi saat sekarang. Penelitian deskriptif memusatkan perhatian pada masalah aktual sebagaimana adanya pada saat penelitian berlangsung”(Juliansyah, 2011:34).

3.2. Objek dan Subjek Penelitian

3.2.1. Objek Penelitian

Objek penelitian pada penelitian ini yaitu Sistem akuntansi penjualan dengan menggunakan analisis deskriptif.

3.2.2. Subjek Penelitian

Subjek pada penelitian ini yaitu Dealer Indra Motor Yosowilangun yang berlokasi di Jalan Mayjend Soekartiyo Yosowilangun.

3.3. Metode dan Pendekatan Penelitian

3.3.1. Metode penelitian

Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah penelitian kualitatif. Karena metode ini melakukan pengumpulan data dengan wawancara, dan dokumentasi.

3.3.2. Pendekatan penelitian

Pendekatan yang digunakan penelitian ini yaitu studi kasus, penelitian yang dilakukan terfokus pada suatu kasus tertentu untuk diamati dan dianalisis.

3.4. Sumber Data

3.4.1. Data Primer

Data primer pada penelitian ini yaitu berupa gambaran umum perusahaan, fungsi yang terkait dalam sistem akuntansi penjualan, jaringan prosedur yang membentuk sistem akuntansi penjualan pada Dealer Indra Motor yosowilangun.

3.4.2. Data Sekunder

Data sekunder pada penelitian ini yaitu berupa dokumen (formulir, bukti), serta catatan yang digunakan dalam sistem akuntansi penjualan pada Dealer Indra Motor Yosowilangun.

3.5. Teknik Pengumpulan Data

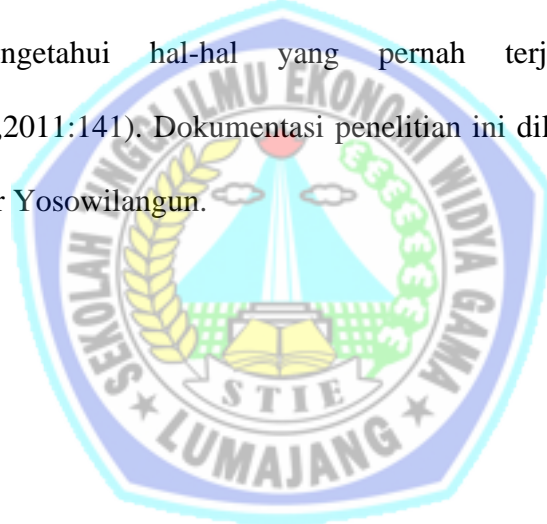
3.5.1 Wawancara

Wawancara dapat didefinisikan sebagai “interaksi bahasa yang berlangsung antara dua orang dalam situasi saling berhadapan salah seorang,

yaitu yang melakukan wawancara meminta informasi atau ungkapan kepada orang yang diteliti yang berputar disekitar pendapat dan keyakinan” (Hasan (1996) dalam Emzir, 2016:50). Wawancara penelitian ini dilaksanakan pada Dealer Indra Motor Yosowilangun.

3.5.2 Dokumentasi

“Sebagian besar data yang tersedia yaitu berbentuk surat, catatan harian. Cendera mata, laporan, artefak, dan foto sifat utama data ini tak terbatas pada ruang dan waktu sehingga memberi peluang kepada peneliti untuk mengetahui hal-hal yang pernah terjadi diwaktu silam” (Juliansyah,2011:141). Dokumentasi penelitian ini dilaksanakan pada Dealer Indra Motor Yosowilangun.



3.6. Parameter Penelitian

Tabel 3.1. Parameter penelitian

No	Indikator	Unsur	Teori	Metode
1.	Fungsi yang terkait dalam sistem akuntansi penjualan pada Dealer Indra Motor Yosowilangun	Fungsi penjualan	Fungsi ini bertanggung jawab untuk menerima order dari pembeli, mengisi faktur penjualan tunai, dan menyerahkan faktur tersebut kepada pembeli untuk kepentingan pembayaran harga barang ke fungsikas.	- Wawancara - Dokumentasi
		Fungsi kas	Fungsi ini bertanggung jawab sebagai penerima kas dari pembeli.	
		Fungsi gudang	Fungsi ini bertanggung jawab untuk menyiapkan barang yang dipesan oleh pembeli, serta menyerahkan barang tersebut ke fungsipengiriman.	
		Fungsi pengiriman	Fungsi ini bertanggung jawab untuk membungkus barang dan menyerahkan barang yang telah dibayar harganya kepada pembeli.	
		Fungsi akuntansi	Fungsi ini bertanggung jawab	

			sebagai pencatat transaksi penjualan dan penerimaan kas dan pembuat laporan penjualan.	
2.	Ketersediaan Dokumen (formulir, bukti) transaksi yang digunakan dalam sistem akuntansi penjualan	Dokumen sumber	Dokumen yang berfungsi sebagai bukti dasar pencatatan pada jurnal dan buku besar pembantu berupa faktur penjualan, nota kredit	- Dokumentasi
		Dokumen pendukung	Dokumen yang berfungsi melengkapi dokumen sumber berupa kuitansi, order pembelian, order penjualan, order kirim, bukti transfer bank, bukti keluar barang	
3.	Catatan yang digunakan dalam sistem akuntansi penjualan pada Dealer Indra Motor Yosowilangun	Jurnal penerimaan kas	Berfungsi untuk mencatat semua transaksi penerimaan kas, baik yang bersumber penerimaan piutang, penjualan tunai, maupun dari sumber lainnya (misalnya penerimaan pinjaman bank, penjualan aset tetap, dll).	- Dokumentasi
		Jurnal umum	Digunakan untuk mencatat transaksi harga pokok barang yang dijual.	
		Kartu persediaan	Berfungsi untuk memelihara	

			catatan/rincian semua jenis persediaan barang yang berisi saldo awal (dalam satuan, harga, jumlah).	
		Kartu stok gudang	Catatan saldo dan mutasi fisik barang barang yang dibina oleh petugas administrasi di gudang	
4.	Jaringan prosedur yang membentuk sistem akuntansi penjualan pada Dealer Indra Motor Yosowilangun	Prosedur order penjualan	fungsi penjualan menerima order dari pembeli dan membuat faktur penjualan tunai untuk memungkinkan pembeli melakukan pembayaran harga barang ke fungsi kas dan untuk memungkinkan fungsi gudang dan fungsi pengiriman menyiapkan barang yang akan diserahkan kepada pembeli.	- Wawancara - Dokumentasi
		Prosedur penerimaan kas	fungsi kas menerima pembayaran harga barang dari pembeli dan memberikan tanda pembayaran kepada pembeli untuk memungkinkan pembeli tersebut melakukan pengambilan barang yang dibelinya dari	

	fungsi pengiriman.
Prosedur penyerahan barang	Fungsi pengiriman menyerahkan barang kepada pembeli.
Prosedur pencatatan penjualan tunai	Fungsi akuntansi melakukan pencatatan transaksi penjualan tunai dalam jurnal penjualan dan jurnal penerimaan kas. Disamping itu fungsi akuntansi juga mencatat berkurangnya persediaan barang yang dijual dalam kartu persediaan.
Prosedur penyetoran kas ke bank	Dalam prosedur ini fungsi kas menyetorkan kas yang diterima dari penjualan tunai ke bank dalam jumlah penuh.
Prosedur pencatatan penerimaan kas	Fungsi akuntansi mencatat penerimaan kas ke dalam jurnal penerimaan kas berdasar bukti setor bank yang diterima dari bank melalui fungsi kas.
Prosedur pencatatan harga pokok produk yang dijual	Fungsi akuntansi membuat rekapitulasi harga pokok penjualan berdasarkan data yang dicatat dalam kartu persediaan.

3.7. Teknik Analisis Data

Langkah-langkah yang dilakukan dalam analisis data yaitu :

1. Mengumpulkan data dan informasi penjualan yang diperoleh.
2. Membandingkan data dan informasi yang diperoleh dengan teori yang ada berupa sistem informasi akuntansi dan teori penjualan.
3. Menganalisis fungsi yang terkait, dokumen, pencatatan, jaringan prosedur dalam sistem akuntansi penjualan dan membandingkan dengan teori.
4. Menarik kesimpulan yang akan menjadi dasar dalam pemecahan masalah dalam penelitian ini.

