

**PENGARUH INOVASI PRODUK, IKLAN DAN CITRA MEREK  
TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN**

***DNA DISTROTION LUMAJANG***

**SKRIPSI**

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk  
Memperoleh gelar Sarjana Ekonomi  
Program Studi Manajemen



Ainul Hasan  
NIM. 214121739

**PROGRAM SARJANA STRATA I  
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI  
WIDYA GAMA LUMAJANG  
2018**

# **PENGARUH INOVASI PRODUK, IKLAN, DAN CITRA MEREK TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN *DNA DISTROTION LUMAJANG***

## **ABSTRAK**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh inovasi produk, iklan dan citra merek yang signifikan secara simultan terhadap loyalitas pelanggan pada *DNA Distortion Lumajang*. Penelitian ini merupakan penelitian kuantitatif dengan mencari hubungan assosiatif yang bersifat kausal atau penelitian yang bersifat menanyakan hubungan antara dua variabel atau lebih dan bersifat sebab akibat. Sampel yang diambil adalah 40 orang. Teknik sampel yang digunakan adalah *purposive sampling*.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa secara parsial inovasi produk berpengaruh yang signifikan terhadap loyalitas pelanggan, iklan mempunyai pengaruh signifikan terhadap loyalitas pelanggan dan citra merek mempunyai pengaruh signifikan terhadap loyalitas pelanggan *DNA Distortion Lumajang*. Secara simultan inovasi produk, iklan dan citra merek mempunyai pengaruh yang signifikan terhadap loyalitas pelanggan *DNA Distortion Lumajang*. Fungsi regresi linier berganda yang dihasilkan  $Y = 6,611 + 0,351X_1 + 0,813X_2 + 0,608X_3$ . Hasil koefisien determinasi menunjukkan bahwa sebesar 49,4% loyalitas pelanggan dapat dijelaskan oleh variabel independen yaitu inovasi produk, iklan dan citra merek, sedangkan sisanya yaitu 50,6% loyalitas pelanggan dipengaruhi oleh variabel-variabel lainnya yang tidak diteliti dalam penelitian ini.

Keterbatasan penelitian ini adalah hanya meneliti inovasi produk, iklan dan citra merek sebagai faktor yang mempengaruhi loyalitas pelanggan, sedangkan variabel lain yang dapat mempengaruhi loyalitas pelanggan diharapkan dapat diteliti oleh peneliti selanjutnya pada periode dan layanan internet yang berbeda.

**Kata Kunci : Inovasi Produk, Iklan, Citra Merek, Loyalitas Pelanggan**

**INFLUENCE OF INNOVATION OF PRODUCTS, AND BRAND IMAGE TO  
CUSTOMER LOYALTY**  
**DNA DISTROTION LUMAJANG**

**ABSTRACT**

*This study aims to determine the effect of product innovation, advertising and brand image significantly simultaneous to customer loyalty in DNA Distortion Lumajang. This research is a quantitative research by finding associative association that is causal or research that is asking about the relationship between two or more variables and causality. The sample taken is 40 people. The sample technique used is purposive sampling.*

*The results of this study indicate that partially product innovation has a significant effect on customer loyalty, advertising has a significant influence on customer loyalty and brand image has a significant influence on customer loyalty DNA Distortion Lumajang. Simultaneously product innovation, advertisement and brand image have a significant influence to customer loyalty DNA Distortion Lumajang. Multiple linear regression function yielded  $Y = 6,611 + 0,351X_1 + 0,813X_2 + 0,608X_3$ . The result of determination coefficient shows that 49,4% customer loyalty can be explained by independent variable that is product innovation, advertisement and brand image, while the rest is 50,6% customer loyalty influenced by other variables not examined in this research.*

*The limitation of this research is to investigate product innovation, advertisement and brand image as a factor affecting customer loyalty, while other variables that can influence customer loyalty are expected to be examined by next researcher in different period and internet service.*

**Keywords:** *Product Innovation, Advertisement, Brand Image, Customer Loyalty*