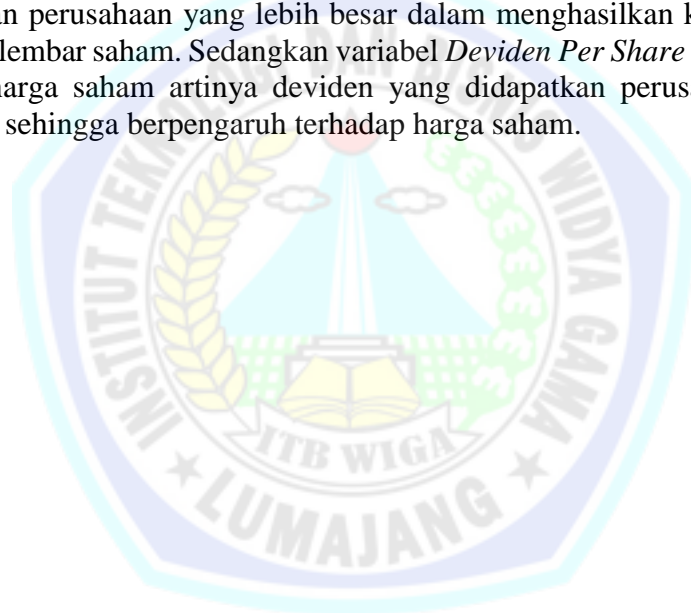


Abstrak

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh *Earning Per Share* (EPS) dan *Dividen Per Share* terhadap harga saham (pada perusahaan manufaktur sub sektor industri tekstil dan garmen yang terdaftar di bursa efek Indonesia periode 2019-2021). Metode penelitian menggunakan metode kuantitatif. Jenis data menggunakan data sekunder berupa laporan keuangan, sedangkan sumber data menggunakan sumber data eksternal. Teknik pengambilan sampel menggunakan purposive sampling sehingga diperoleh sampel sejumlah 21 perusahaan yang memenuhi kriteria pada tahun 2019-2021. Penelitian ini menggunakan metode regresi linier berganda dan sebelumnya telah diuji asumsi yang meliputi uji normalitas, uji multikolinearitas, uji heterokedastisitas, serta uji autokorelasi. Berdasarkan hasil penelitian menunjukkan bahwa variabel *Earning Per Share* berpengaruh terhadap harga saham artinya nilai EPS yang lebih besar menandakan kemampuan perusahaan yang lebih besar dalam menghasilkan keuntungan bersih dari setiap lembar saham. Sedangkan variabel *Dividen Per Share* tidak berpengaruh terhadap harga saham artinya dividen yang didapatkan perusahaan mengalami penurunan sehingga berpengaruh terhadap harga saham.



Abstract

This research aims to determine the effect of Earning Per Share (EPS) and Dividend Per Share on share prices (in manufacturing companies in the textile and garment industry sub-sector listed on the Indonesian Stock Exchange for the 2019-2021 period). The research method uses quantitative methods. The data type uses secondary data in the form of financial reports, while the data source uses external data sources. The sampling technique used purposive sampling to obtain a sample of 21 companies that met the criteria in 2019-2021. This research uses the multiple linear regression method and assumptions have previously been tested including the normality test, multicollinearity test, heteroscedasticity test, and autocorrelation test. Based on the research results, it shows that the Earning Per Share variable has an effect on share prices, meaning that a greater EPS value indicates a greater company's ability to generate net profits from each share. Meanwhile, the Dividend Per Share variable has no effect on share prices, meaning that the dividends received by the company have decreased so that it has an effect on share prices.

